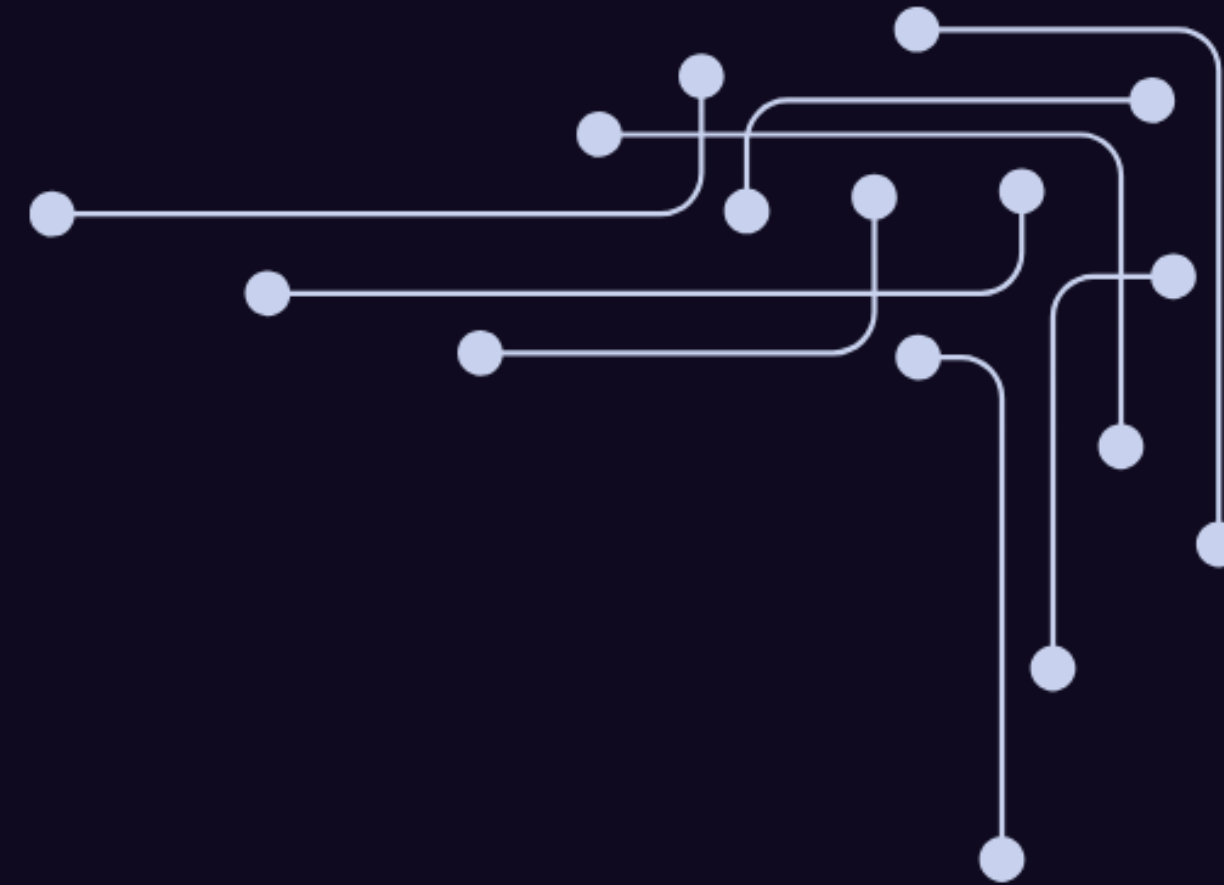



Cockpit X

Kann Ich das auch?



Ziel unserer Technologie ...

 **recruitnow**
a zvoove company 





... Menschen **empowern.**

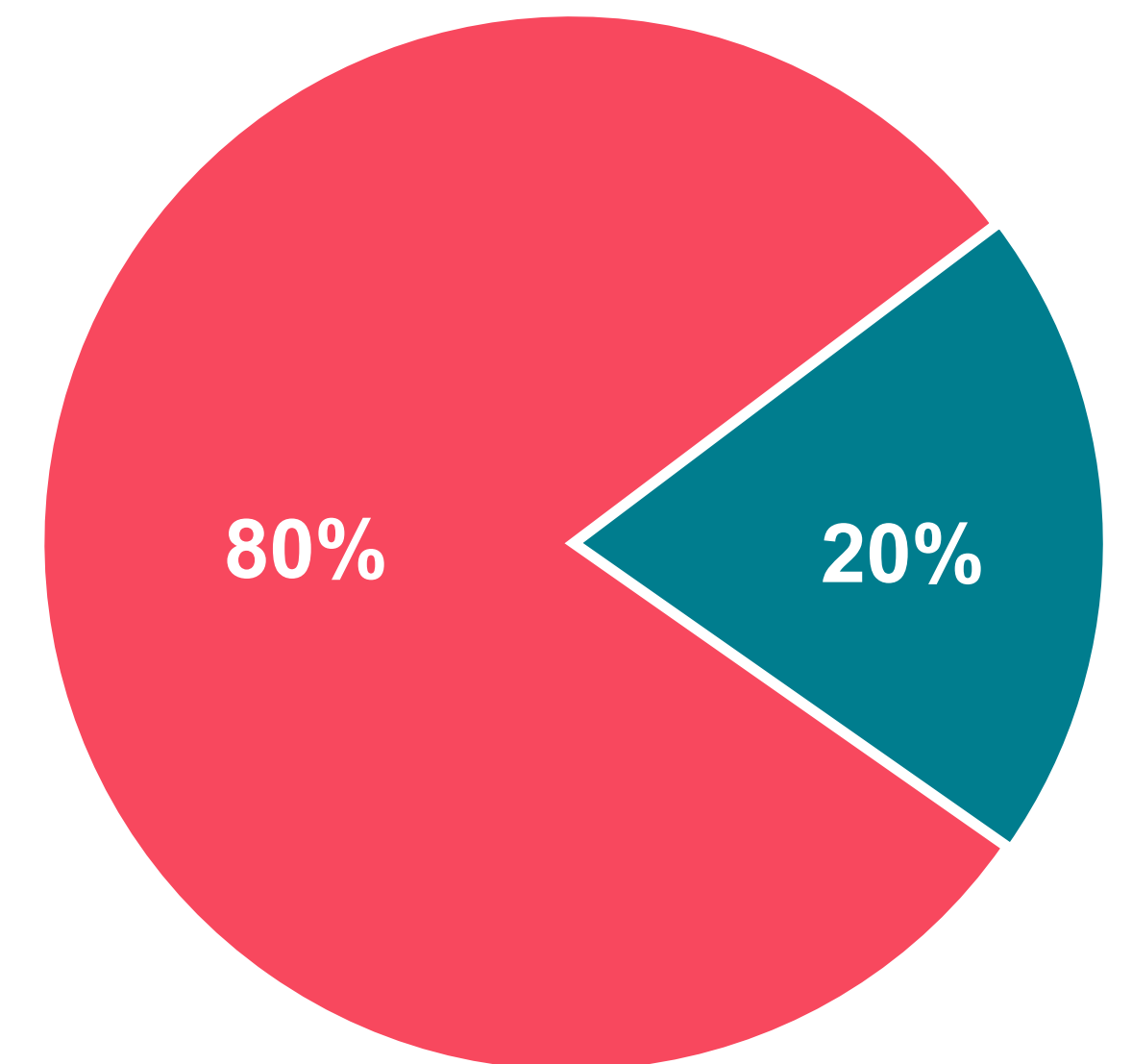
Recruiter verlieren ihre Zeit durch Aufgaben, die nichts mit Recruiting zu tun haben.

Nicht-Recruiting-Aktivitäten

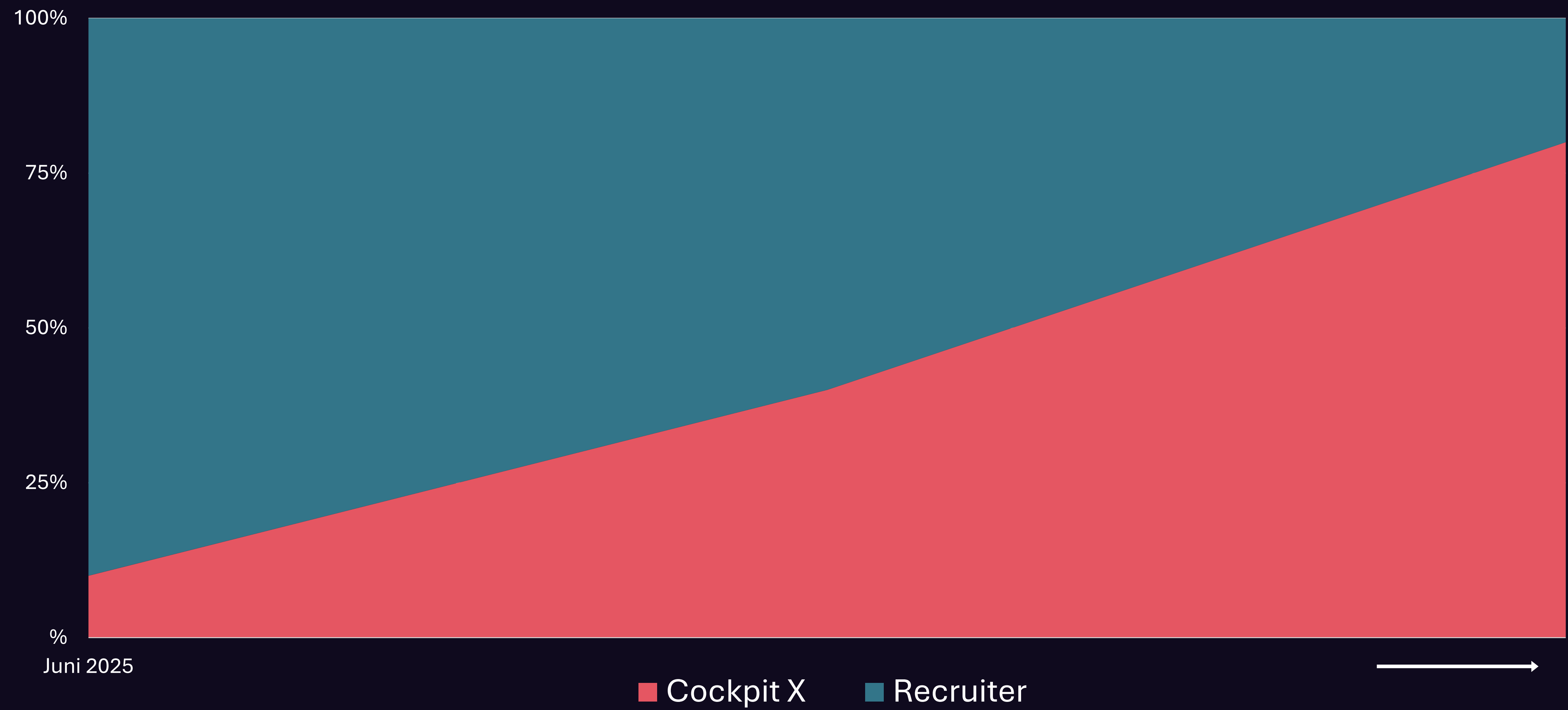
- Administrative Aufgaben
- Manuelles Aktualisieren des ATS
- Planung und Organisation von Aufgaben
- Recherche von Kandidaten und Unternehmen
- Verwaltung von Dokumenten und Verträgen
- Priorisierung von Vakanzen und Talentpools

Recruiting-Aktivitäten

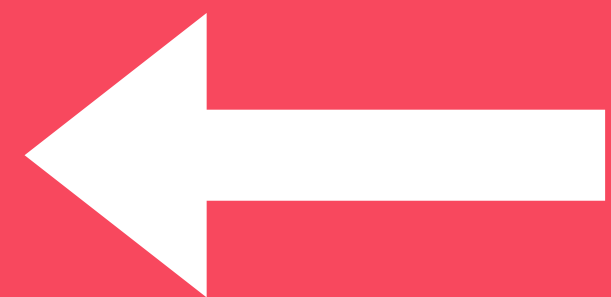
- Gespräche mit Kandidaten
- Gespräche mit Kunden
- Aktives Sourcing und Matching
- Beziehungsmanagement



Wir übernehmen repetitive Tasks. Sie übernehmen das Recruiting.



Eine neue und intelligente Art zu arbeiten



Vom repetitiven Pflegen
von (System-) Daten ...

... zur zeitsparenden AI-
Automatisierung für mehr
Effizienz!

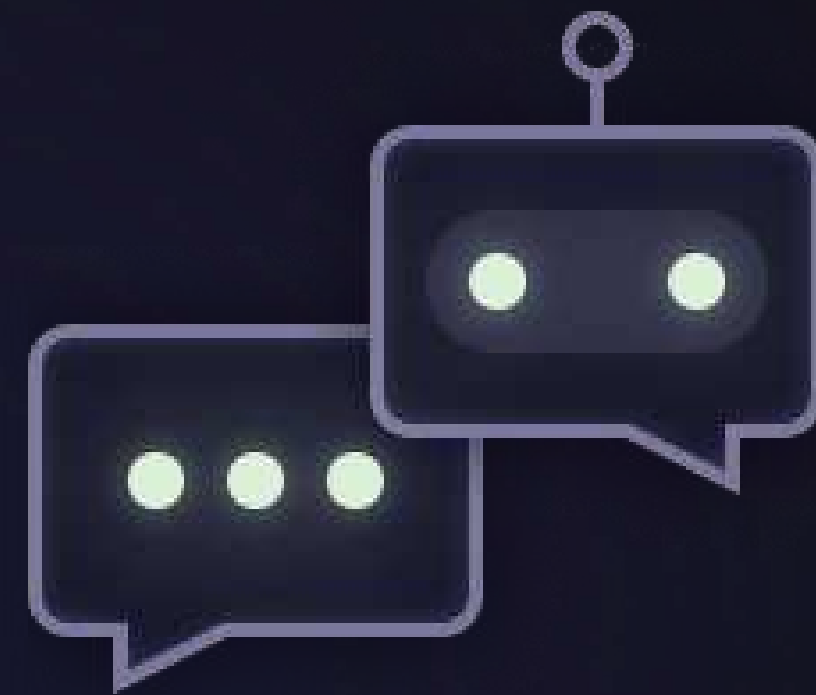
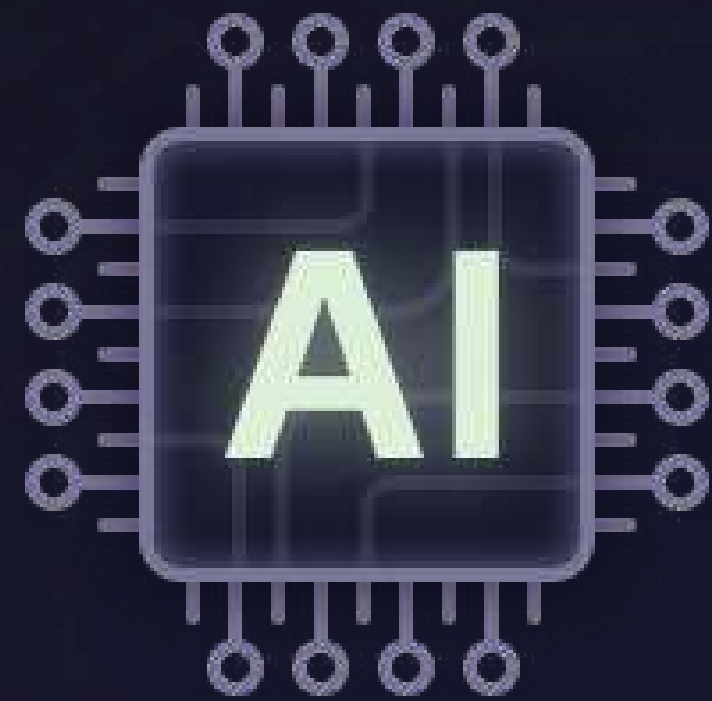


**Schluss mit
endlosem Klicken:**

**Zeit, smarter zu
arbeiten.**



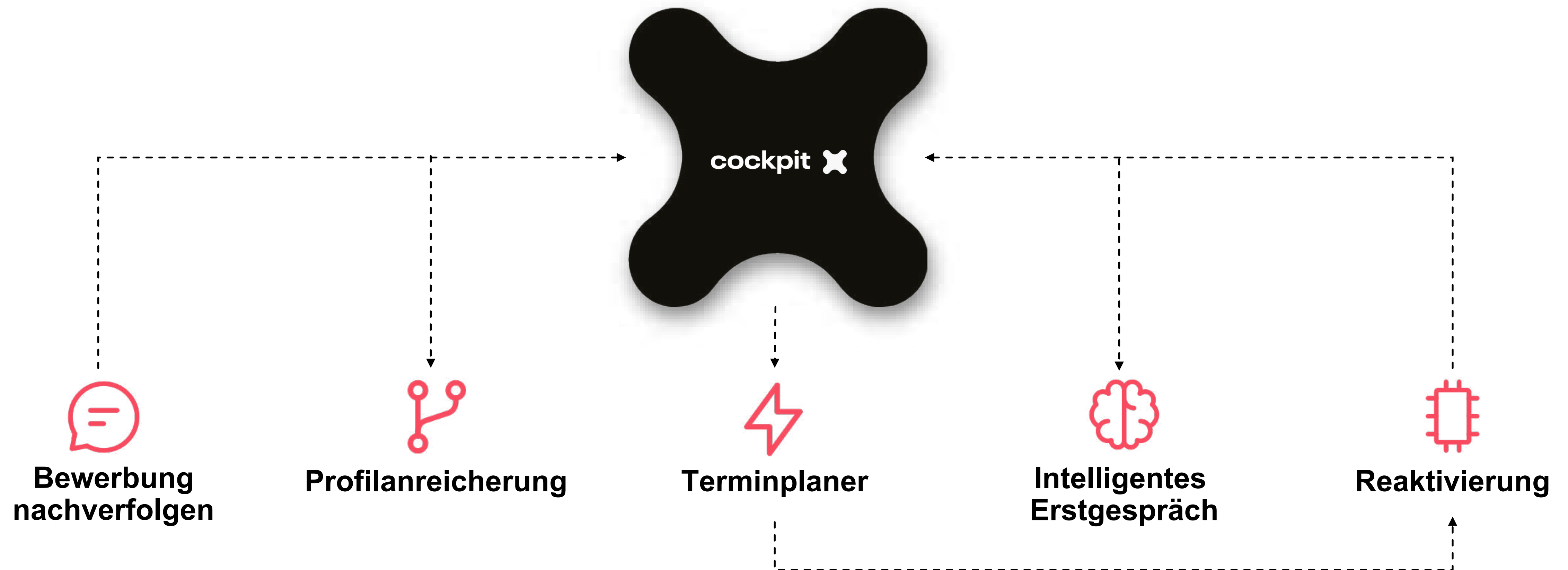
Die KI-Recruiting-Revolution ist da



Die perfekte Symbiose
von Mensch und Maschine.

Ein Team aus KI-Agenten

Dein digitales Team



conversations first reply per hour

Flow type ● ApplicantFlow ● OpenEnrollmentFlow ● ReactivationFlow ● SocialLeadFlow



average time to intake with x

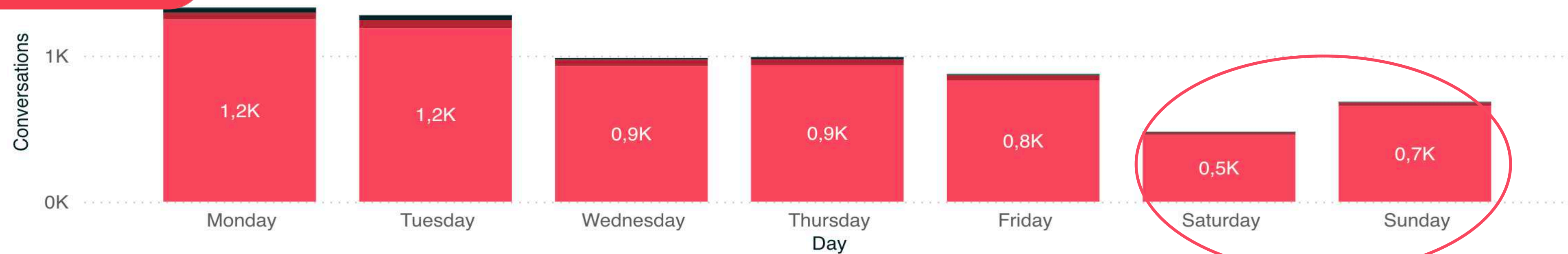
10,55

average time to intake without x

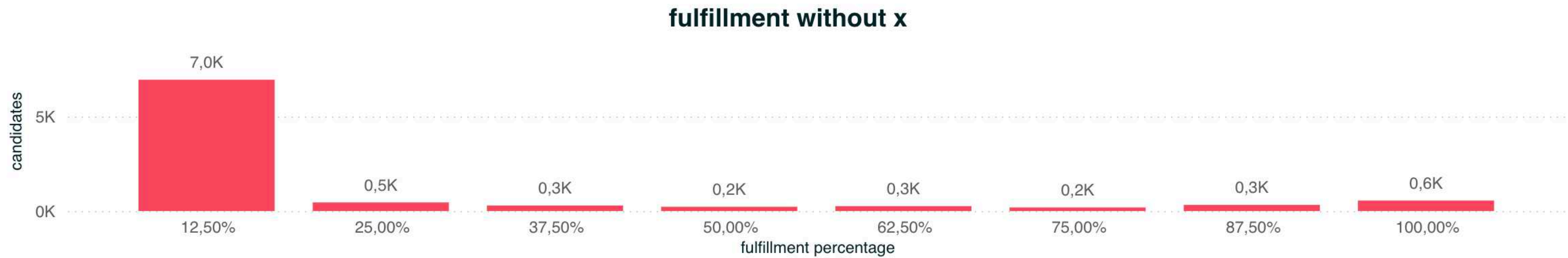
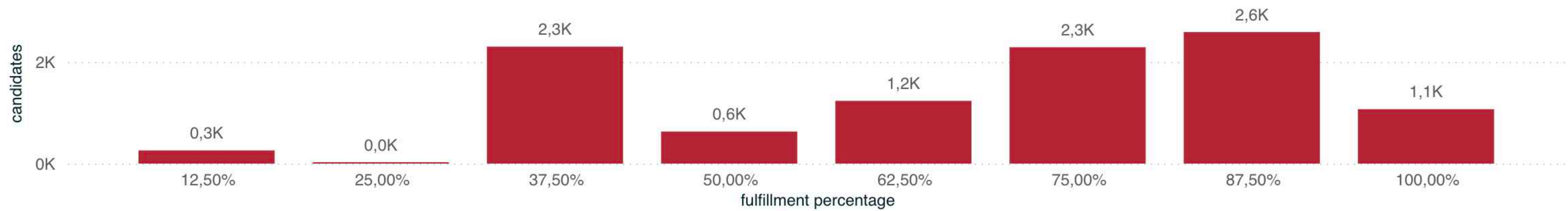
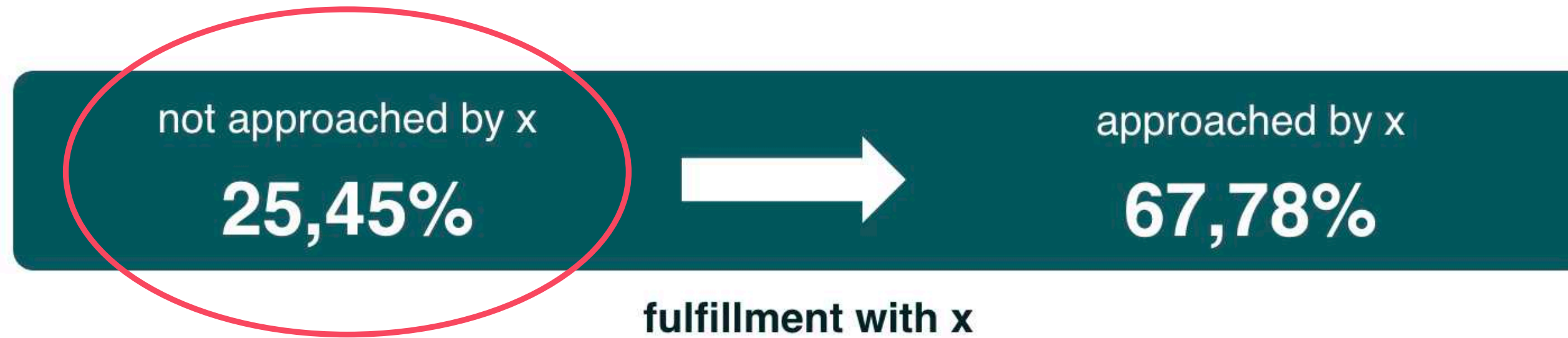
27,90

conversations first reply per day

Flow type ● ApplicantFlow ● OpenEnrollmentFlow ● ReactivationFlow ● SocialLeadFlow



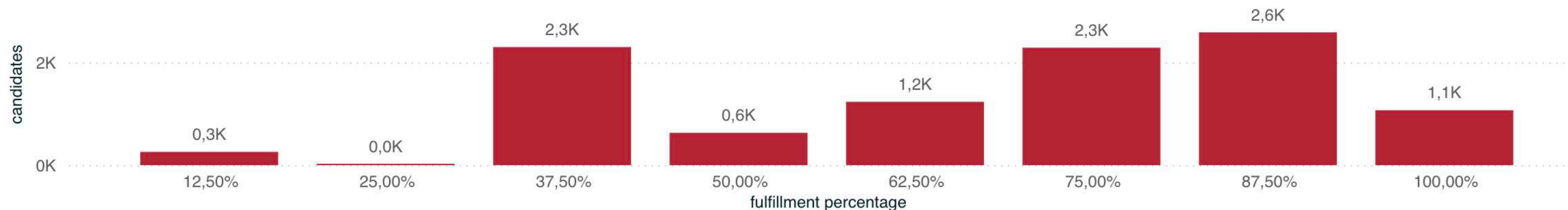
profile fulfilment %



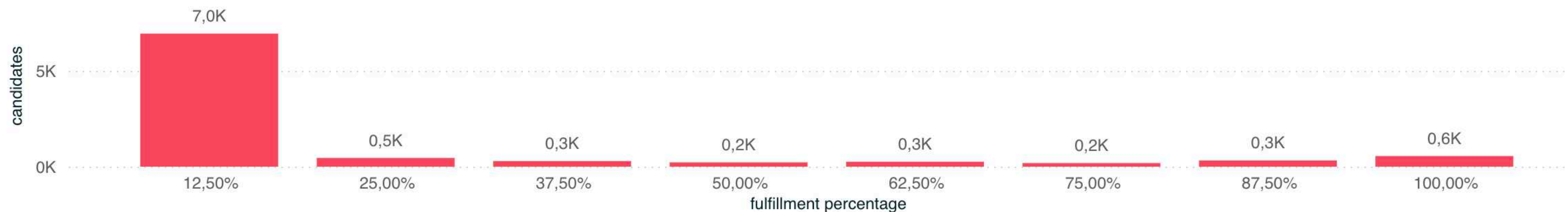
profile fulfilment %



fulfillment with x

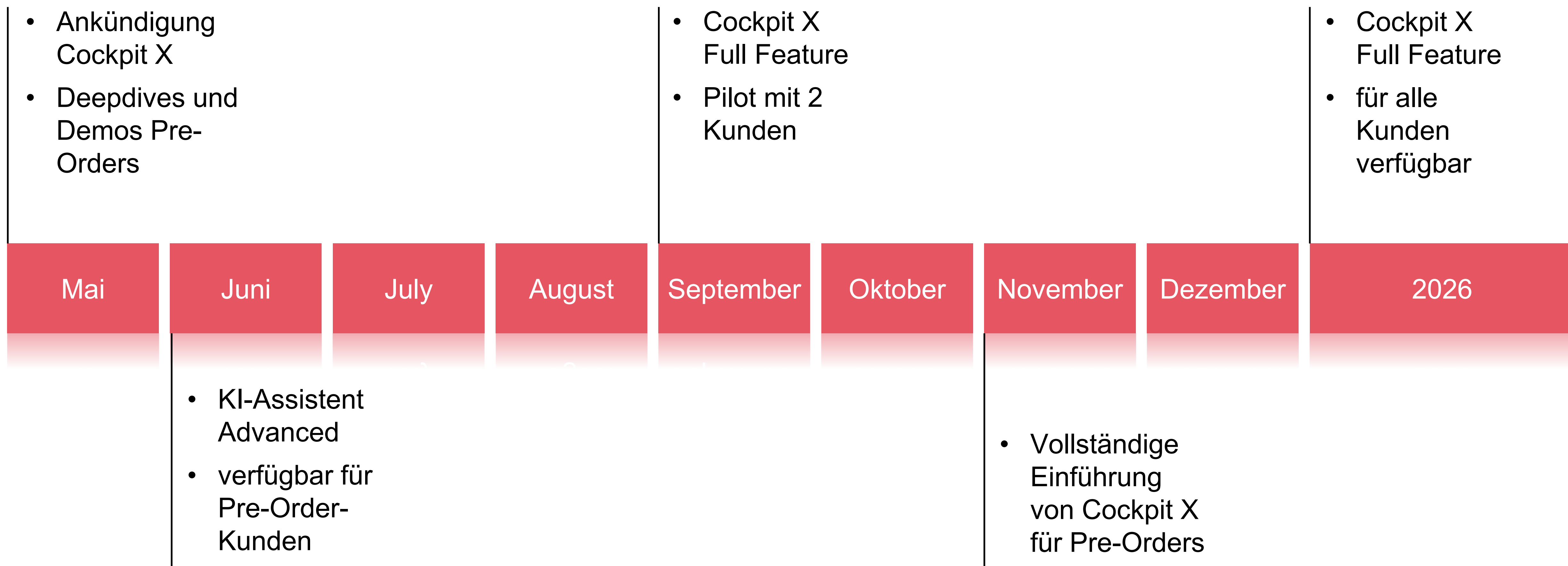


fulfillment without x



Cockpit X Release Deutschland

Verfügbar ab Herbst 2025



Kann Ich
ab Juni!



Kaufmännischer Angestellter (m/w/d)
Zvoove · Wietmarschen

Verbessern Sie Ihren Veröffentlichungstext für eine höhere Attraktivität und Wirksamkeit.

Durch das Hinzufügen zusätzlicher Informationen wird Ihre Veröffentlichung leichter auffindbar und attraktiver für geeignete Kandidaten.

Wählen Sie einen alternativen Standort, um die Vakanz für Kandidaten, die in der Umgebung wohnen, attraktiver zu machen.

Dadurch erhöhen sich Ihre Chancen, eine höhere Anzahl an potenziell interessierten Kandidaten zu erreichen.

+ 5

✓ Nordhorn Lingen (Ems) Meppen Rheine Osnabrück ✎

Wählen Sie 2 oder 3 ähnliche Berufsbezeichnungen aus, um das Auffinden der Vakanz für Kandidaten zu erleichtern, die möglicherweise unterschiedliche Suchbegriffe verwenden.

Dies erhöht die Vakanz-Reichweite und die Wahrscheinlichkeit, dass die richtigen Kandidaten Ihren Text finden.

+ 5

✓ **Verwaltungsmitarbeiter (m/w/d)** Bürokaufmann (m/w/d)

Sachbearbeiter (m/w/d) ✓ **Kaufmännischer Sachbearbeiter (m/w/d)**

Vertriebsassistent (m/w/d) ✎

Wählen Sie die spezifischen Skills aus, die für diese Stelle unerlässlich sind.

Dadurch wird die Vakanz für Kandidaten mit diesen Skills attraktiver, und die Wahrscheinlichkeit steigt, dass sie gefunden wird.

+ 5

Text generieren

Version 1

Version 2

Kaufmännischer Angestellter (m/w/d) gesucht in Wietmarschen ✎

Verstärken Sie unser Team als Kaufmännischer Angestellter (m/w/d) im Gesundheitswesen in Wietmarschen. Starten Sie Ihre Karriere in einem dynamischen Umfeld und gestalten Sie mit uns die Zukunft. ✎

Beschreibung ✎

In der Position des Kaufmännischen Angestellten (m/w/d) im Gesundheitswesen agieren Sie als zentrale Verwaltungsinstanz. Ihre Hauptverantwortlichkeiten umfassen die systematische Bearbeitung von Finanzdokumenten, die präzise Pflege von Datenbanken und die analytische Unterstützung bei der Berichterstellung. Sie sind die erste Anlaufstelle für interne und externe Anfragen und koordinieren die Kommunikation zwischen verschiedenen Funktionseinheiten.

Über den Kunden ✎

Zvoove ist ein führendes Unternehmen, das sich durch seine fortschrittlichen Arbeitsprozesse und zukunftsorientierten Projekte auszeichnet. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, in einem Team zu arbeiten, das sich durch hohe Fachkompetenz und eine starke Innovationskraft auszeichnet. Unser Schwerpunkt liegt auf der Entwicklung effizienter Lösungen im Gesundheitswesen, um den Bedürfnissen unserer Kunden optimal gerecht zu werden. Werden Sie Teil unserer Unternehmensstrategie und gestalten Sie aktiv mit.

Anforderungen ✎

Akademischer Bildungsabschluss oder gleichwertige Qualifikation Berufserfahrung bis zu 1 Jahr, vorzugsweise im Gesundheitssektor Fähigkeit zur schnellen Einarbeitung in neue Aufgabenbereiche Teamorientierung und Flexibilität Ausgeprägte Kommunikations- und Organisationsfähigkeiten Wohnsitz im Umkreis von maximal 20 km um Wietmarschen

Was wir bieten ✎

Schreibe es mehr technisch und kurzer

🗨 Sprache

🗨 Schreibstil

🗨 Ändern

💬 Chat

Veröffentlichung erstellen

AI Assistant
Reject application without keeping it

met vriendelijke groet,
Rob van Arnhem
Team Multilingual

Translate to German

Sehr geehrter Henk,

Was möchten Sie über Marijn wissen? Fragen Sie mich hier...

Zusammenfassung erstellen

Vorbereitung für ein Erstgespräch

Kandidatenübersicht

Details zum Match für: Sales Manager & Marijn Heinen
Ursprung dieses Matches: Manuelles Match

Akzeptiert

Dem Ansprechpartner vorschlagen

Verrechnungssatz kalkulieren

Nachricht an Ansprechpartner senden

Profil hinzufügen

An *

Arnout Karssenberg

E-Mail WhatsApp

Vorschlag mit Tarif

Cc
Bcc
Betreff Wir möchten Ihnen „Marijn“ vorstellen.

Was möchten Sie über Marijn wissen? Fragen Sie mich hier...

Zusammenfassung erstellen

Wonach sucht dieser Kandidat?

Letzter Kontakt

Verfügbarkeit

Zusammenfassung des Kandidaten: Ma

Beruflicher Hintergrund

Marijn Heinen ist derzeit als **Senior Customer Success** Kundenbetreuung, insbesondere in der international von Rekrutierungsexpertise und die Verbesserung de

Sprachkenntnisse

Marijn spricht fließend **Niederländisch, Deutsch und**

Berufserfahrung

- **Senior International Customer Success Man**
- **Customer Success Manager** bei RecruitNow (
- **Junior Consultant** bei RecruitNow (Juni 2021 -
- **Lease Consultant / Relationship Manager** be
- **Sales & Recruitment Consultant** bei Randsta

Ausbildung

Marijn hat einen Bachelor-Abschluss und hat relevan

Herr Marijn verfügt über 5 bis 10 Jahre Berufserfahrung, unter anderem als Senior International Customer Success Manager und Team Manager. Er hat umfangreiche Kenntnisse in den Bereichen Kundenbindung und Verkauf. Sein bevorzugter Tätigkeitsbereich ist der als Customer Success Manager, was gut zu Ihrer Suche nach einem Sales Manager passt.

Überschneidungen mit den Anforderungen:

- **Erfahrungsebene:** Senior, wie in Ihrer Ausschreibung gewünscht.
- **Berufserfahrung:** 5 bis 10 Jahre, passend zur gewünschten Erfahrung.
- **Standort:** Utrecht, nahe Amersfoort und innerhalb des bevorzugten

Sprache Schreibstil Ändern

Was möchten Sie ändern?

Was möchten Sie über Marijn wissen? Fragen Sie mich hier...

Zusammenfassung erstellen

Wonach sucht dieser Kandidat?

Letzter Kontakt

Verfügbarkeit

20 Fragen für das Gespräch mit Marijn Heinen

Allgemeine Fragen

1. Was hat Sie dazu motiviert, im Bereich Customer Success zu arbeiten?
2. Wie würden Sie Ihre berufliche Entwicklung in den letzten Jahren beschreiben?
3. Was sind Ihre wichtigsten Erfolge in Ihrer aktuellen Rolle bei RecruitNow?

Fachliche Fragen

4. Können Sie ein spezifisches Projekt nennen, bei dem Sie eine Softwareimplementierung geleitet haben?
5. Wie gehen Sie mit schwierigen Kunden oder Situationen um?
6. Welche Strategien nutzen Sie, um die Benutzerakzeptanz von Software zu erhöhen?

Teamarbeit und Kommunikation

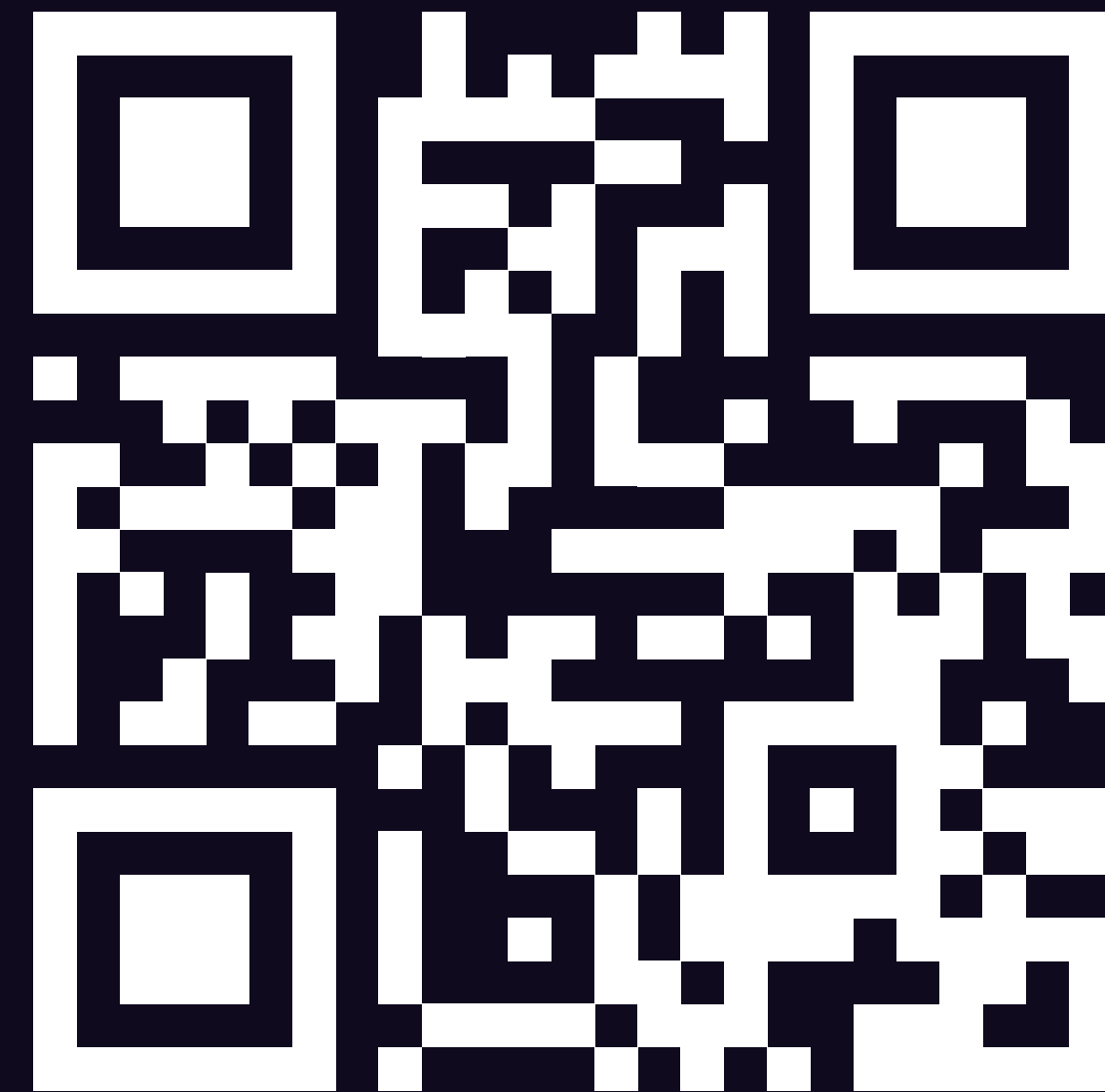
7. Wie arbeiten Sie in internationalen Teams zusammen?
8. Haben Sie Erfahrung in der Schulung von Kollegen oder Kunden? Wie gestalten Sie diese Schulungen?
9. Wie kommunizieren Sie Feedback von Kunden an Ihr internes Team?

Persönliche Stärken und Schwächen

We empower you!

Cockpit X

Kann Ich das auch?



Jetzt scannen &
durchstarten!